

ET MAINTENANT ...

1

Et si toutes les définitions que vous vous donnez de chaque mot évoqué en étape A constituaient les limitations qui vous empêchent d'exprimer le véritable vendeur exceptionnel que vous êtes vraiment ?



2

Imaginez qu'aucune de ces définitions existe.

3

Laissez la place à ce que vous ne savez pas encore et à tout ce qu'il y a à découvrir à travers l'argent, la négociation, la vente & le business. Ce que certains appelleraient "l'ouverture d'esprit".

4

Et si l'argent était simplement un moyen parmi tant d'autres de créer ce que vous désirez ?

5

Et si la négociation n'était pas une "confrontation" d'idées mais plutôt un échange constructif et bénéfique pour tous ?



6

Et si la vente était joyeuse ?

7

Qu'est-ce que le "business" véritablement, sinon un outil d'échanges au sein de l'Humanité ?



ET ...

Au delà de ces points là, qu'y a t-il à découvrir véritablement à travers l'argent, la négociation, le business et la vente ?